

- DIRECTEUR-RICE MARKETING - CDI - DÈS QUE POSSIBLE

QUI SOMMES NOUS ?

Kube est une start-up innovante qui expédie à des milliers de clients des box mensuelles de livres et des coffrets en édition limitée. Travailler chez Kube, c'est participer au développement d'une start-up en pleine croissance au sein d'une équipe jeune, dynamique et ambitieuse !

MISSIONS & TÂCHES

Depuis le début de l'aventure nous doublons chaque année notre chiffre d'affaire. Afin de poursuivre sur cette lancée nous sommes à la recherche du profil idéal pour structurer et piloter les stratégies d'acquisition, d'activation, de rétention, de "revenue" et de "referral" chez Kube, tout en étant moteur des analyses et évolutions marketing fondamentales propres aux positionnements prix, produits, cibles, canaux.

COMPÉTENCES

Nous recherchons une personne ayant plus de 5 ans d'expérience en marketing/growth marketing dans un environnement B2C, idéalement en e-commerce. Vous êtes familier avec l'approche AARRR, disposez d'un esprit entrepreneurial et avez à coeur de contribuer fortement à la croissance de l'entreprise dont vous êtes acteur. Votre capacité analytique, axée sur les données vous permet d'identifier, tester et optimiser de nouvelles idées de croissance.

AVANTAGES DU POSTE

Vous travaillerez au sein d'une entreprise en croissance, aux côtés d'une équipe jeune et dynamique (30 ans en moyenne) dans un cadre de travail agréable. Au regard de vos performances, vous aurez la responsabilité de bâtir et de manager la future équipe marketing de Kube.



INTÉRESSÉ(E) ? ECRIVEZ-NOUS À RECRUTEMENT@LAKUBE.COM