

# BUSINESS DEVELOPER PARTENARIATS MARQUES

## STAGE 6 MOIS

### À PARTIR DE JUILLET 2024



## QUI SOMMES NOUS ?

Kube est une start-up qui expédie à des milliers de clients des box mensuelles de livres et des coffrets en édition limitée. Travailler chez Kube, c'est participer au développement d'une start-up en pleine croissance au sein d'une équipe jeune, dynamique et ambitieuse !

## MISSIONS & TÂCHES

**Mission principale :** sourcer des produits à insérer dans les box et coffrets (food, thé et objets) :

- identifier les marques cohérentes avec le concept Kube et qualifier les contacts
- les approcher et obtenir des RDV
- identifier les marques susceptibles de communiquer auprès de notre cible sur nos réseaux sociaux
- construire un rétro-planning roulant à 6 mois
- suivre le projet : de l'envoi du contrat de partenariat à la réception de la prestation

## COMPÉTENCES

Nous recherchons une personne avec, de préférence, une première expérience en service achat et/ou commercial (idéalement en dernière année d'école de commerce). Nous attendons surtout une personne rigoureuse, ayant un excellent relationnel, dynamique, autonome, force de proposition et qui est reconnue pour sa polyvalence.

## AVANTAGES DU POSTE

Vous travaillerez au sein d'une entreprise toujours en mouvement, pleine de challenges et dans de beaux locaux. Vous serez également très autonome et en contact avec une communauté bienveillante !

INTÉRESSÉ(E) ? ECRIVEZ-NOUS À [RH.PARTENARIATS@LAKUBE.COM](mailto:RH.PARTENARIATS@LAKUBE.COM)